

Leonardo-Finmeccanica si conferma leader nel trasporto elicotteristico executive e privato in UK e Irlanda

- **Rinnovato l'accordo di distribuzione con Sloane Helicopters per il modello AgustaWestland GrandNew, ora esteso anche al nuovo AW169**
- **Sloane Helicopters ordina un ulteriore elicottero GrandNew**
- **Ministri del Governo, alti ufficiali e vertici militari britannici tra gli utilizzatori delle 75 macchine vendute nell'area fino ad oggi**
- **Leonardo-Finmeccanica si conferma leader sul mercato mondiale degli elicotteri plurimotore per trasporto executive con una quota del 50%**

Roma, 24 maggio 2016 – Leonardo-Finmeccanica ha annunciato oggi il rinnovo triennale dell'accordo di distribuzione con Sloane Helicopters in UK per gli elicotteri leggeri bimotore AgustaWestland GrandNew e l'acquisto da parte del distributore di un ulteriore velivolo di questo tipo. L'annuncio è stato effettuato nel corso di una cerimonia ufficiale al salone EBACE 2016 (Ginevra, 24-26 maggio). L'accordo inoltre si estende al nuovo elicottero leggero intermedio da 4,6 tonnellate AW169 per il mercato del trasporto executive e privato del Regno Unito e dell'Irlanda.

Dopo una collaborazione, ventennale Leonardo-Finmeccanica e Sloane Helicopters possono fare un bilancio estremamente positivo della loro capacità di rispondere alle esigenze del mercato britannico e irlandese, con oltre 75 elicotteri mono e bimotore appartenenti ai modelli AW119, AB206 e AW109 venduti nella regione. Le consegne di elicotteri AW109 Power e GrandNew al 32° Squadron della Royal Air Force (RAF) tra il 2006 e il 2015 hanno rappresentato alcuni dei maggiori successi conseguiti attraverso questa partnership. Questo reparto è responsabile del trasporto di alti ufficiali e vertici militari oltre che dei ministri del Governo britannico, sia sul territorio UK che in Europa. Il rinnovo e l'espansione dell'accordo di distribuzione permetterà ai clienti di beneficiare dell'esperienza di Sloane Helicopters e della sua conoscenza del mercato e dei prodotti, riducendo al contempo drasticamente i tempi di consegna e contribuendo a mantenere Leonardo-Finmeccanica in una posizione di leadership nei due paesi per i compiti di trasporto executive e privato.

Nel Regno Unito e in Irlanda l'ampia gamma prodotti di Leonardo-Finmeccanica ha inoltre conseguito importanti risultati commerciali anche per compiti di ordine pubblico e di elisoccorso. Prestazioni ai vertici della categoria, alta affidabilità ed elevati standard di sicurezza e di servizi di supporto sono tra gli elementi che hanno contribuito al successo di questi modelli di elicottero. La società continua a mantenere una posizione di leadership sul mercato mondiale degli elicotteri plurimotore nei compiti di trasporto executive e privato con una quota del 50%.

Nota informativa

A seguito del processo di divisionalizzazione del Gruppo **Leonardo-Finmeccanica**, si ricorda che a far data dal primo gennaio 2016: la divisione "Elicotteri" ha assorbito le attività di AgustaWestland; la divisione "Velivoli" ha assorbito parte delle attività di Alenia Aermacchi; la divisione "Aerostrutture" ha assorbito parte delle attività di Alenia Aermacchi; la divisione "Sistemi Avionici e Spaziali" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Elettronica per la Difesa Terrestre e Navale" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Sistemi per la Sicurezza e le Informazioni" ha assorbito parte delle attività di Selex ES; la divisione "Sistemi di Difesa" ha assorbito le attività di OTO Melara e di WASS.

Leonardo-Finmeccanica è tra le prime dieci società al mondo nell'Aerospazio, Difesa e Sicurezza e la principale azienda industriale italiana. Operativa da gennaio 2016 come *one company* organizzata in divisioni di business (Elicotteri; Velivoli; Aerostrutture; Sistemi Avionici e Spaziali; Elettronica per la Difesa Terrestre e Navale; Sistemi di Difesa; Sistemi per la Sicurezza e le Informazioni), Leonardo-Finmeccanica compete sui più importanti mercati internazionali facendo leva sulle proprie aree di leadership tecnologica e di prodotto. Quotata alla Borsa di Milano (LDO), al 31 dicembre 2015 Finmeccanica ha registrato ricavi consolidati pari a 13 miliardi di euro e vanta una rilevante presenza industriale in Italia, Regno Unito e USA.

Leonardo-Finmeccanica proves as strong leader in the UK and Ireland executive/private helicopter market

- **Distributorship Agreement with Sloane Helicopters renewed for the GrandNew model and expanded to include the new generation AW169**
- **Sloane Helicopters signs for a further GrandNew aircraft**
- **UK senior military commanders and Government Ministers among the users of more than 75 aircraft sold in the region so far**
- **Leonardo-Finmeccanica maintains 50% market share in the global multiengine executive/private segment**

Rome, 24 May 2016 – Leonardo-Finmeccanica announced today the renewal of the Distributorship Agreement with Sloane Helicopters for a further three years for the UK and Ireland market with respect to the AgustaWestland GrandNew light twin helicopter model, and the signing of a contact for a further aircraft. The announcement, made during an official ceremony at EBACE 2016 (Geneva, 24th – 26th May), also includes within the Distributorship Agreement the new generation AW169 light intermediate 4.6 ton helicopter for the UK and Irish executive / private transport market.

Leonardo-Finmeccanica and Sloane Helicopters have successfully been partnering for approximately 20 years to meet market demand in UK and Ireland. More than 75 new light single and light twin aircraft from the AW119, AB206 and the AW109 series have been sold in this region to date. The supply of AW109 Power and GrandNew helicopters to the 32 (Royal) Squadron of UK Royal Air Force (RAF) between 2006 and 2015 were among the most noteworthy milestones set by this cooperation. The 32 (Royal) Squadron delivers Command Support Air Transport (CSAT) capability for senior military commanders and Government Ministers in the UK and Europe. The Distributorship Agreement renewal and expansion will allow customers continued benefits by leveraging Sloane Helicopters' product and market expertise while also dramatically reducing delivery times, helping Leonardo-Finmeccanica maintain its position as the market leader in the executive/private market in the UK and Ireland.

Leonardo-Finmeccanica's extensive product line has recorded continuous and growing success in these countries not only for passenger transport purposes but also law enforcement and emergency medical services. Class leading performance, high reliability, safety standards and support have all been beneficial to the success of these best-in-class aircraft. The company maintains a leading position in the global executive/private transport market with a 50% share in the multiengine segment.

Note

Following the process of the reorganisation of the **Leonardo-Finmeccanica** Group's companies, it should be noted that from January 1st 2016: the "Helicopters" division has absorbed the activities of AgustaWestland; the "Aircraft" division has absorbed part of the activities of Alenia Aermacchi; the "Aero-structures" division has absorbed part of the activities of Alenia Aermacchi; the "Airborne & Space Systems" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Land & Naval Defence Electronics" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Security & Information Systems" division has absorbed part of the activities of Selex ES; the "Defence Systems" division has absorbed the activities of OTO Melara and WASS.

Leonardo-Finmeccanica is among the top ten global players in Aerospace, Defence and Security and Italy's main industrial company. As a single entity from January 2016, organised into business divisions (Helicopters; Aircraft; Aero-structures; Airborne & Space Systems; Land & Naval Defence Electronics; Defence Systems; Security & Information Systems), Leonardo-Finmeccanica operates in the most competitive international markets by leveraging its areas of technology and product leadership. Listed on the Milan Stock Exchange (LDO), at 31 December 2015 Finmeccanica recorded consolidated revenues of 13 billion Euros and has a significant industrial presence in Italy, the UK and the U.S.